

★ 新規講座 ★

詳しくは別紙チラシをご覧ください

皆様のご参加を楽しみにお待ちしております♪ 令和3(2021)年9月

コースセミナー
体験受講
できます♪

タイトル	日程	内容
オンラインでのご参加ご希望の方は、事前にテキスト・資料等を送付します。		
※ 各セミナーとも事前にお申込みが必要となります。		
【12回コース】経営力(ランチェスター) ランチェスター入門 講師：當山 宏	9/1 (水) スタート 第1・3 水曜日 7:00~8:30	小さい会社だからこそ、打てる手がいっぱいある！知らないと怖い！ランチェスター戦略を勉強するとやるべき事が明確になります
【12回コース】人間力(感性) 境涯論 講師：當山 宏	9/13 (月) スタート 第2・4 月曜日 19:00~20:30	人的な成長と幸せをどのように手に入れるか、人間の心境・心・人格がどのような段階を経て成長、発展するかを体系化。
【10回コース】経営力(ランチェスター) 資金と経費 戦略 講師：當山 宏・諸見川	9/14 (火) スタート 第2・4 火曜日 7:00~8:30	「人・物・金」の金をどこから調達し配分するかを学ぶ資金戦略とお客づくりの経費配分を考える経費戦略と学べます。
【12回コース】経営力(ランチェスター) 良きリーダー 講師：當山 宏	9/14 (火) スタート 第2・4 火曜日 10:00~11:30	リーダーは、一社員だった時とはまったく違う立場になります。リーダーになるための心得をじっくり学べます。
【単発】人間力(感性) 良い人間関係をつくる10の原則 講師：當山 宏	9/13 (月) 15:00~17:00	よい人間関係をつくるための5つの原則と悪化した人間関係を修復するための5つの原則について学びます。
【講演会】有志の会 テーマ調整中 講師：芳村思風	9/16 (木) 13:00~15:00 オンラインのみでの開催	思風先生の講義は、今回もリモートで行う予定です。詳しくは別途チラシをご覧ください。
【講演会】有志の会 時局 & 昭和維新 講師：藤原直哉	9/17 (金) 13:00~18:00 オンラインのみでの開催	近代日本の転換期となった明治を直走った反動に起こった明治維新とは？軍部台頭の契機になり太平洋戦争へ進む姿を振り返ります。
※有志の会は学校会費とは別料金となりますが、初回は無料でご参加出来ます。詳細はスタッフまで。		

コースセミナー

単発・その他セミナー (有料)

初めてのの方は、コースセミナーは1回体験受講(無料)もできます♪要申込。

ご案内のチラシは、HPからもご覧いただけます

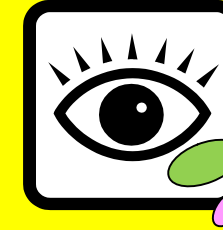
(QRコードもしくは、<https://www.jinji.biz>よりご覧ください。)

沖縄初!! 経営を学ぶ学校
日本人事 株式会社

TEL: (098) 875-7488
〒901-2131 浦添市牧港4-16-5 (マチナトポウル3F)
メール: info@jinji.biz HP: <https://www.jinji.biz>



沖縄初!!
経営を学ぶ学校
だより



目からうろこ

No. 167
2021年9月

リサーチデザイン

多少頭が良い程度の方が「何も勉強せず」に、長い時間ただ独りで考えたぐらいで思いつくことのほとんどは、とっくの昔に先人だって思いついて発表しているし、それに対する 反論 や 反証 だってなされていることも多い。

はるか昔に発明されたものをわざわざ改めて発明してしまうことを「**車輪の再発見**」という。確かに車輪を一度も見たことのない人間が重いものを運ぼうというときに車輪を発明したら「**自分は天才じゃないか**」と錯覚してしまうかもしれない。

自分の関心がある「課題」に対してまず先人が「どこまでのことをすでに明らかにして、どこまでのことがわかっていないのか」をまず把握しなければならない。そしてそのうえで「まだわかっていない重要なこと」を減らすためにどのようなデータを集めたり、どのように分析するかを考えたりする。これが **リサーチデザイン** の考え方である。

リサーチデザインの考え方を欠く人間は多くの場合、自分の「**経験と勘**」に頼って「**仮説**」を考える。

一般的な人間が思いつく程度の「仮説」はたいした価値を生むものではない。

「統計学は最強の学問である」西内啓著より

- (1) 知識が事業である。知識は進化する。ドラッカー
- (2) 愚者は経験に学び、賢者は歴史に学ぶ
- (3) 理論なき行動は、ムダが多い



ありがとうございます! 皆出席

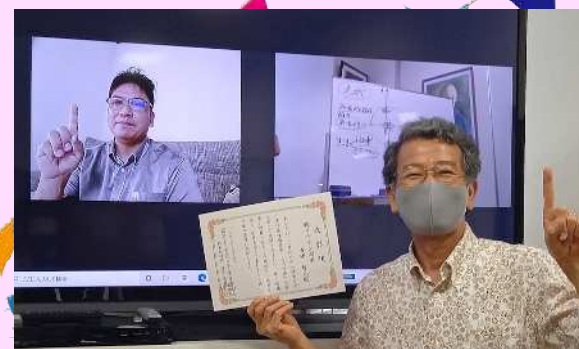
7月終了講座で、お見事! 皆出席でご参加いただきました♪

ご来社でもオンラインでもどちらでもご参加して頂き、頑張ってくださいました! ありがとうございます!



玉城 正夫 様

(感性 人間の格) R3.4/7-7/14



(株)リウエン商事 古謝 哲也 様

(感性 人間の格) R3.4/7-7/14



(有)エーエムピー 大城 エミリー 様

(マーケティング中級) R3.2/10-7/28



那覇魚類(株) 上原 均 様

(マーケティング中級) R3.2/10-7/28

2021 R3. 7月 20日 火曜日

マーケティング★ゼミ 実践発表♪



今回の発表は、(有)ニコニコ商事の佐和田 鮎美様と當間司様に発表頂きました♪

時代環境の変化に合わせて、会社の取り組みの変化をお話頂きました。とくに、ここ数年で「経営システムの変革」をされています。勉強し、より価値のあるサービスをもってお客様とのより深い関係づくりされておりとても参考なる内容でした!

8月16日はThe Kitchen(店舗)のグランドオープンです。どんどん楽しくなります!



質問型 コミュニケーション 鈴木 康之 コラム連載⑫

疎かにしていませんか?

「コミュニケーション力を機能させる第二段階」

あつという間の1ヶ月、先月お話をしましたコミュニケーションを機能させる第一段階自分からの「気軽な挨拶」実践されていますか?

慣れていないと恥ずかしかったり、身近な相手の反応が怖かったりするかもしれませんが、必ず効果が出ます。続けてすることで良い習慣にしてくださいね。自ら気軽に挨拶することは誰も否定しませんから!

さて、今回は第二段階に移ります。

情報収集(共有)の段階です。

この段階で重要なのは相手の状況や思いや考えがどうなのか、どう感じているのかを知りたいと「純粋な興味・関心」を持つことです。

それは何事もこちらで全て決めつけず具体的に相手のことを聞くことなんです。

「その時はどんな状況だったのか?」

「どのような思いでいたのか?」

「実際、どう感じていたのか?」

「今後はどのようにしたいと考えているのか」などなど、

相手の見えない感情まで聞くことで相手のことが理解できてきます。

その後に自分の思いや考えを共有していく事でお互いが納得できる方向へ進むのです。

くれぐれも本質的な話を持ち出すようなフライングは避けてくださいね。

結構な方々が、良いとか悪いとか間違っているとか結論付けて関係性を自ら悪くしている方がいるんです。そのような方に限って相手のせいにしていたり...

くれぐれもお気をつけください。

もし、このようなことが日常でお悩みならばご相談ください!

