

# “営業”でこんな悩みはありませんか???



- ✓ 売上が伸びない
- ✓ 利益が出せない
- ✓ 営業の仕方がわからない
- ✓ 営業について仕組みなんて無い(教育・訓練が無い)
- ✓ 新規客が増やせない
- ✓ リピーターが少ない
- ✓ 営業力が弱い

“営業”の悩みを解決したい!という方は  
 今回の講演で 解決のヒントが得られます!

小さな会社でも“強い会社”にするためにはランチェスター戦略が不可欠です。



小さな会社は全社員皆でお客様活動!  
 ランチェスター戦略 “営業戦略”

## 竹田陽一先生講演会

- 営業の原理原則とは
  - 市場占有率(シェア率)の高め方
  - 強者・弱者の営業戦略
  - 新しいお客様の作り方
- を分かりやすくまとめてお話していただきます!

★★★ 小さな会社は全社員でお客様づくり ★★★

働き方改革が言われている時代。戦略能力がより求められます。

日時 H30.11/27(火) 受付(18:00~) 18:30-20:30

◆講師◆  
**竹田 陽一**  
 (ランチェスター経営株)

【会場】 日本人事(株) 大ホール (浦添市牧港4-16-5 マチナトボウル3F) **P**有。乗合のご協力をお願いします。  
 【受講料】 ・いい会社会員：無料 ・経営を学ぶ学校会員：1,000円 ・一般：3,000円

詳しくは



『沖縄初!! 経営を学ぶ学校』  
**日本人事 株式会社**

浦添市牧港4-16-5 マチナトボウル3F  
 電話：875-7488 FAX：875-7490

☆お申込が必要ですよ☆  
 ↓忘れないうち、お早目に↓

お申込みはFAXにてお願いします。  
 お電話(TEL098-875-7488)もOK!

**FAX (098) 875-7490**

会社名		電話	
		FAX	
住所	〒	お名前	

※資料、会場の準備がありますので、事前のお申込み、よろしくお願ひします。 H30.11/27 いい会社(竹田)